



# ＊ ＊ゴトウ経営 書籍注文申込書＊ ＊

 <p><b>倒産</b>したくないなら <b>これ</b>を読め</p> <p>老舗家訓に学ぶ会社をつぶさない15の秘訣</p> <p>後藤昌幸</p> <p>『老舗と家訓』として京都府がまとめた書籍から、テーマごとに家訓を紹介し、自らの経験による実例をまじえて解説している。その失敗を含めた経験談には説得力がある。(日経BP社より)</p>	<p>倒産したくないならこれを読め</p> <p>老舗家訓に学ぶ会社をつぶさない15の秘訣</p> <p>後藤昌幸はオーナーであった滋賀ダイハツ販売社長から、その手腕を買われて、業績不振だった兵庫ダイハツ販売の社長となって立て直した。その後、滋賀ダイハツ販売に戻り、現在はグループオーナー。</p> <p>かつて本誌でもディーラー経営についての連載を執筆して頂いたこともある。本書の副題は「老舗家訓に学ぶ会社をつぶさない15の秘訣」</p> <p>『老舗と家訓』として京都府がまとめた書籍から、テーマごとに家訓を紹介し、自らの経験による実例をまじえて解説している。その失敗を含めた経験談には説得力がある。(日経BP社より)</p>
	<p>¥1,000</p> <p>数量: 冊</p>

 <p>やりなさい! その責任は俺がとる</p> <p>後藤 昌幸</p>	<p>やりなさい! その責任は俺がとる</p> <p>後藤 昌幸</p> <p>社員を生かし、儲かる会社に再生する経営者の極意。後藤流経営をこの一冊に凝縮!(書籍のみ)</p>	 <p>一位が一位 二位は二位</p> <p>後藤 昌幸</p>	<p>一位が一位、二位は二位</p> <p>後藤 昌幸</p> <p>・やる限りはNO. 1を! ・組織は動きやすい超簡単なものがよい! ・値引きがいかに稼ぎを吹き飛ばすか</p>
	<p>¥1,000</p> <p>数量: 冊</p>		<p>¥1,000</p> <p>数量: 冊</p>
 <p>経営いろはガルト</p> <p>後藤 昌幸</p>	<p>経営いろはガルト</p> <p>後藤 昌幸</p> <p>目で見て分かる、言葉で覚える勝つ経営の極意48か条を分かりやすく示した経営のバイブル本。</p>	 <p>あじろ</p> <p>清水 英雄</p>	<p>ありがとう</p> <p>清水 英雄</p> <p>これを読めば言葉が変わる! 態度が変わる! 感謝の出来る人になるやがて人生が変わります!</p>
	<p>¥1,000</p> <p>数量: 冊</p>		<p>¥1,000</p> <p>数量: 冊</p>

## ◀明元素アイテム▶

<p>複写はがきの控え(5冊1セット)</p> <p>坂田道信氏提唱!!</p>	1セット	¥1,000	2~6セット	¥900	数量
	7~10セット	¥800	11セット~	¥750	セット
<p>カーボン紙を使用して、はがきの控えを残します。複写はがきは人脈を増やし、販売増につながります!!</p>					
明元素手帳	<p>明るく元気で素直な 勝ち組社会人の為の手帳</p>	10冊入り	¥1,000		冊
複写はがき+明元素手帳セット	<p>複写はがきの控え2冊 明元素手帳5冊</p>	1セット	¥1,000		セット

書籍の注文は下記の申込用紙にご記入頂き、FAXもしくはメールでお送り下さいます様、お願い申し上げます。(送料は別途)

お名前	
お役職	
会社名	
ご送付先	〒
TEL	
FAX	

**FAX: 077-551-0071**

**E-MAIL: goto-keiei@shiga-daihatsu.co.jp**

株式会社ゴトウ経営 輝き塾事務局 今井 美之 TEL: 077-551-0088  
〒520-3046 滋賀県栗東市大橋 4-1-5 E-MAIL: [goto-keiei@shiga-daihatsu.co.jp](mailto:goto-keiei@shiga-daihatsu.co.jp)  
ホームページ: <http://www.shiga-daihatsu.co.jp/goto-keiei/>